

Herzlich Willkommen

zur Ordentlichen Hauptversammlung 2011 der CENIT AG

26.05.2011
Filderhalle , Leinfelden-Echterdingen

Agenda

Finanzjahr 2010

Christian Pusch

Finanzen Q1/2011

Christian Pusch

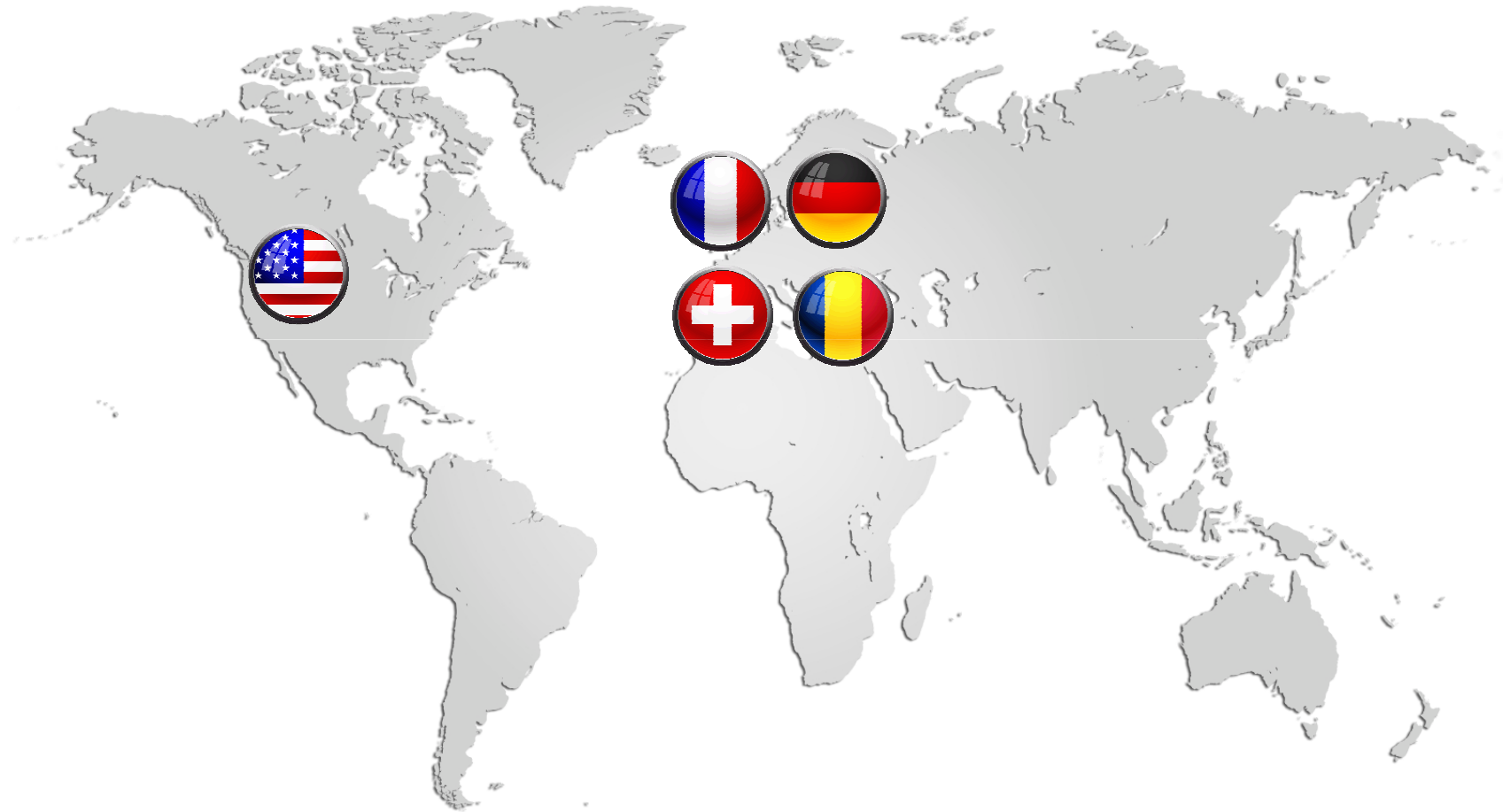
Operatives Geschäft 2010

Kurt Bengel

Highlights 2011

Kurt Bengel

Standorte 2010



Mitarbeiter 2010

Land	31.12.2010	31.12.2009
CENIT DE	579	592
CENIT USA	27	25
CENIT CH	5	5
CENIT F	6	4
CENIT RO	17	21
CENIT Konzern	634	647

Alle Angaben Stand 31.12.2010

Berichtssegmente 2010

Mio. EUR	EIM	PLM	2010	2009
Beratung und Service	EIM Serviceleistungen	PLM Serviceleistungen	50,62	51,26
Vertrieb Standard Software	IBM Software FileNet, Cognos	Dassault Systèmes Software CATIA, ENOVIA, DELMIA	31,92	24,65
Vertrieb CENIT Software	FileNet System Monitor ECLISO, Corporate Manager	FASTSUITE cenitCONNECT	9,90	9,71
Sonstiges			0,73	0,87
2010	27,66	65,51	93,17	
2009	25,85	60,64		86,49

Alle Angaben vom 31.12.2010

Berichtssegmente 2010

Mio. EUR	EIM	PLM	2010	2009
Beratung und Service	14,07	36,56	50,62	51,26
Vertrieb Standard Software	10,24	21,67	31,92	24,65
Vertrieb CENIT Software	2,89	7,01	9,90	9,71
Sonstiges	0,46	0,27	0,73	0,87
2010	27,66	65,51	93,17	
2009	25,85	60,64		86,49

Alle Angaben vom 31.12.2010

Finanzkennzahlen 2010

Mio. EUR	31.12.2010	31.12.2009	Veränderung
Umsatz	93,17	86,49	8%
Rohhertrag	61,15	59,40	3%
Kosten ohne AfA	55,41	54,11	2%
EBITDA	5,74	5,29	9%
EBIT	3,97	3,89	2%
EPS in EUR	0,36	0,33	9%
Mitarbeiteranzahl	634	647	-2%
Eigenkapitalquote	58%	64%	-9%

Alle Angaben Stand 31.12.2010

Kurzdarstellung Konzern-Bilanz per 31.12.2010

TEUR	31.12.2010	31.12.2009	Veränderung
Aktiva			
Anlagevermögen	9.999	6.076	65%
Latente Steuern	19	-	-
Vorräte	634	925	-31%
Kurzfristige Forderungen	20.156	14.678	-37%
Flüssige Mittel	14.272	19.509	-27%
Übrige Aktiva	4.648	2.423	92%
Summe	49.728	43.611	14%
Passiva			
Eigenkapital	29.037	28.075	3%
Langfristige Verbindlichkeiten	1.534	488	214%
Kurzfristige Verbindlichkeiten	19.157	15.048	27%
Summe	49.728	43.611	14%
Eigenkapitalquote	58%	64%	-9%

Alle Angaben Stand 31.12.2010

Kennzahlen Cashflow Rechnung Konzern 2010

Mio. EUR	2010	2009
Operativer Cashflow	1,97	9,29
Capex (Investitionen)	- 4,76	- 2,96
Free Cashflow*	- 2,79	6,33
Free Cashflow je Aktie in EUR*	- 0,33	0,76
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	- 2,51	-
Zahlungsmittelbestand am Bilanzstichtag	13,31	18,60

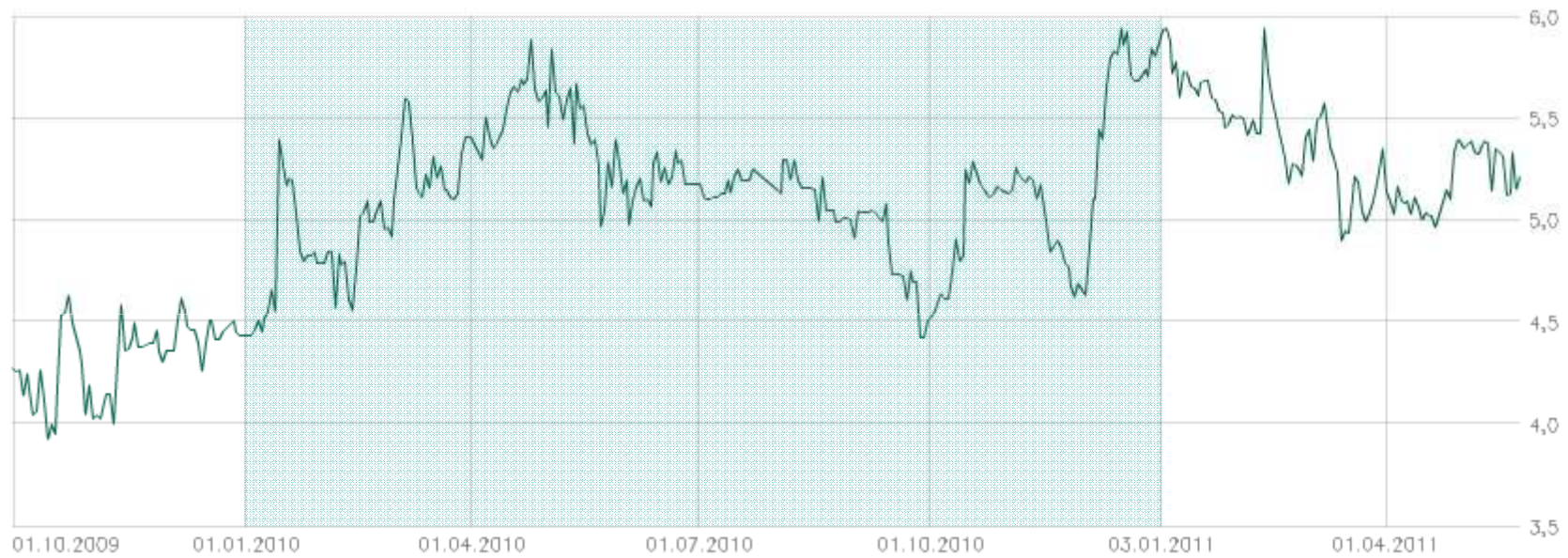
*operativer Cashflow abzüglich Capex

Alle Angaben Stand 31.12.2010

CENIT Aktie 2010

Cenit
ISIN: DE0005407100 | WKN: 540710

wallstreet:online



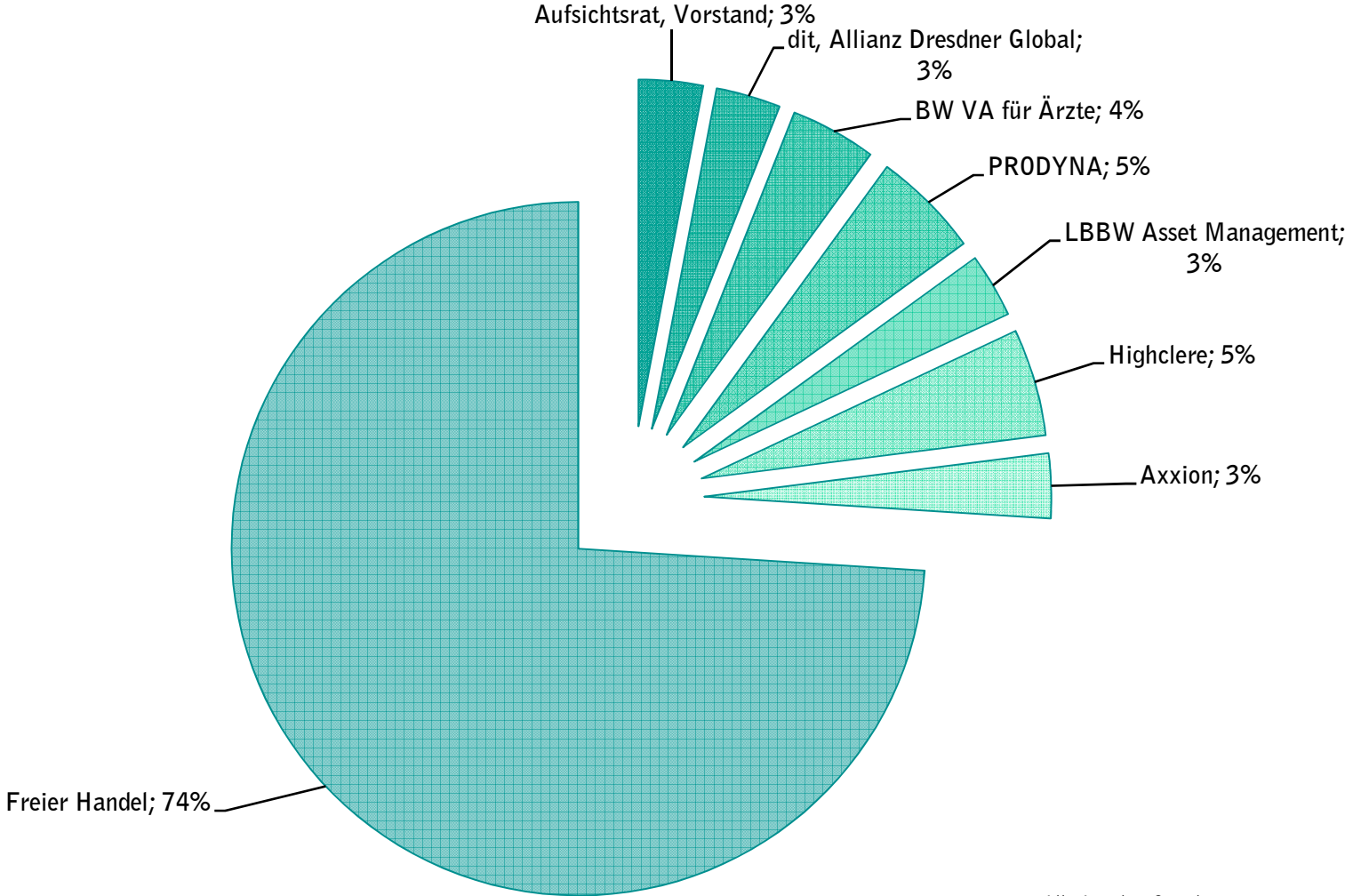
Alle Angaben Stand 25.05.2011

Basisdaten

Tag der Erstnotiz	06. Mai 1998
Handelssegment	Prime Standard
Indexzugehörigkeit	Technology All Share
Anzahl der Aktien	8.367.758
Hoch 2010	6,20 EUR
Tief 2010	4,32 EUR
Letzter Kurs (Eröffnungskurs 25.05.2011)	5,24 EUR
Durchschnittliches Handelsvolumen pro Tag	25.462 Aktien

Alle Angaben Stand 25.05.2011

Aktionärsstruktur



Alle Angaben Stand 25.05.2011

Analysten-Bewertungen

Analyst	Empfehlung	Kursziel
Hauck & Aufhäuser Privatbankiers KGaA	Kaufen	9,50 EUR
equinet Bank AG	Kaufen	7,00 EUR
GBC AG	Kaufen	7,50 EUR
Mirabaud Securities LLP	Kaufen	7,00 EUR

Alle Angaben Stand 25.05.2011

Agenda

Finanzjahr 2010

Christian Pusch

Finanzen Q1/2011

Christian Pusch

Operatives Geschäft 2010

Kurt Bengel

Highlights 2011

Kurt Bengel

Berichtssegmente Q1/2011

Mio. EUR	EIM	PLM	Q1/2011	Q1/2010
Beratung und Service	EIM Serviceleistungen	PLM Serviceleistungen	13,08	12,52
Vertrieb Standard Software	IBM Software FileNet, Cognos	Dassault Systèmes Software CATIA, ENOVIA, DELMIA	8,78	6,04
Vertrieb CENIT Software	FileNet System Monitor ECLISO, Corporate Manager	FASTSUITE cenitCONNECT	2,43	1,75
Sonstiges			0,02	0,41
Q1/2011	6,94	17,37	24,31	
Q1/2010	5,78	14,94		20,72

Alle Angaben vom 31.03.2011

Berichtssegmente Q1/2011

Mio. EUR	EIM	PLM	Q1/2011	Q1/2010
Beratung und Service	4,09	8,99	13,08	12,52
Vertrieb Standard Software	2,08	6,70	8,78	6,04
Vertrieb CENIT Software	0,76	1,67	2,43	1,75
Sonstiges	0,01	0,01	0,02	0,41
Q1/2011	6,94	17,37	24,31	
Q1/2010	5,78	14,94		20,72

Alle Angaben vom 31.03.2011

Finanzkennzahlen Q1/2011

Mio. EUR	Q1/2011	Q1/2010	Veränderung
Umsatz	24,31	20,71	17%
Rohhertrag	16,30	14,37	13%
Kosten ohne AfA	14,91	13,37	12%
EBITDA	1,39	0,99	40%
EBIT	0,95	0,64	48%
EPS in EUR	0,09	0,06	50%
Mitarbeiteranzahl	636	632	1%
Eigenkapitalquote	57%	58%	-2%

Alle Angaben Stand 31.03.2011

Kurzdarstellung Konzern-Bilanz per 31.03.2011

TEUR	31.03.2011	31.12.2010	Veränderung
Aktiva			
Anlagevermögen	9.554	9.999	-4%
Latente Steuern	-	19	-
Vorräte	355	634	-44%
Kurzfristige Forderungen	16.351	20.156	-19%
Flüssige Mittel	19.117	14.272	34%
Übrige Aktiva	6.891	4.648	48%
Summe	52.268	49.728	5%
Passiva			
Eigenkapital	29.576	29.037	2%
Langfristige Verbindlichkeiten	1.572	1.534	2%
Kurzfristige Verbindlichkeiten	21.120	19.157	10%
Summe	52.268	49.728	5%
Eigenkapitalquote	57%	58%	-2%

Alle Angaben Stand 31.03.2011

Kennzahlen Cashflow Rechnung Konzern Q1/2011

Mio. EUR	Q1/2011	Q1/2010
Operativer Cashflow	5,04	2,60
Capex (Investitionen)	- 0,19	- 1,28
Free Cashflow*	4,85	1,32
Free Cashflow je Aktie in EUR*	0,58	0,16
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-	-
Zahlungsmittelbestand am Bilanzstichtag	18,15	19,92

*operativer Cashflow abzüglich Capex

Alle Angaben Stand 31.03.2011

Agenda

Finanzjahr 2010

Christian Pusch

Finanzen Q1/2011

Christian Pusch

Operatives Geschäft 2010

Kurt Bengel

Highlights 2011

Kurt Bengel

Allgemeines zum Geschäftsjahr 2010

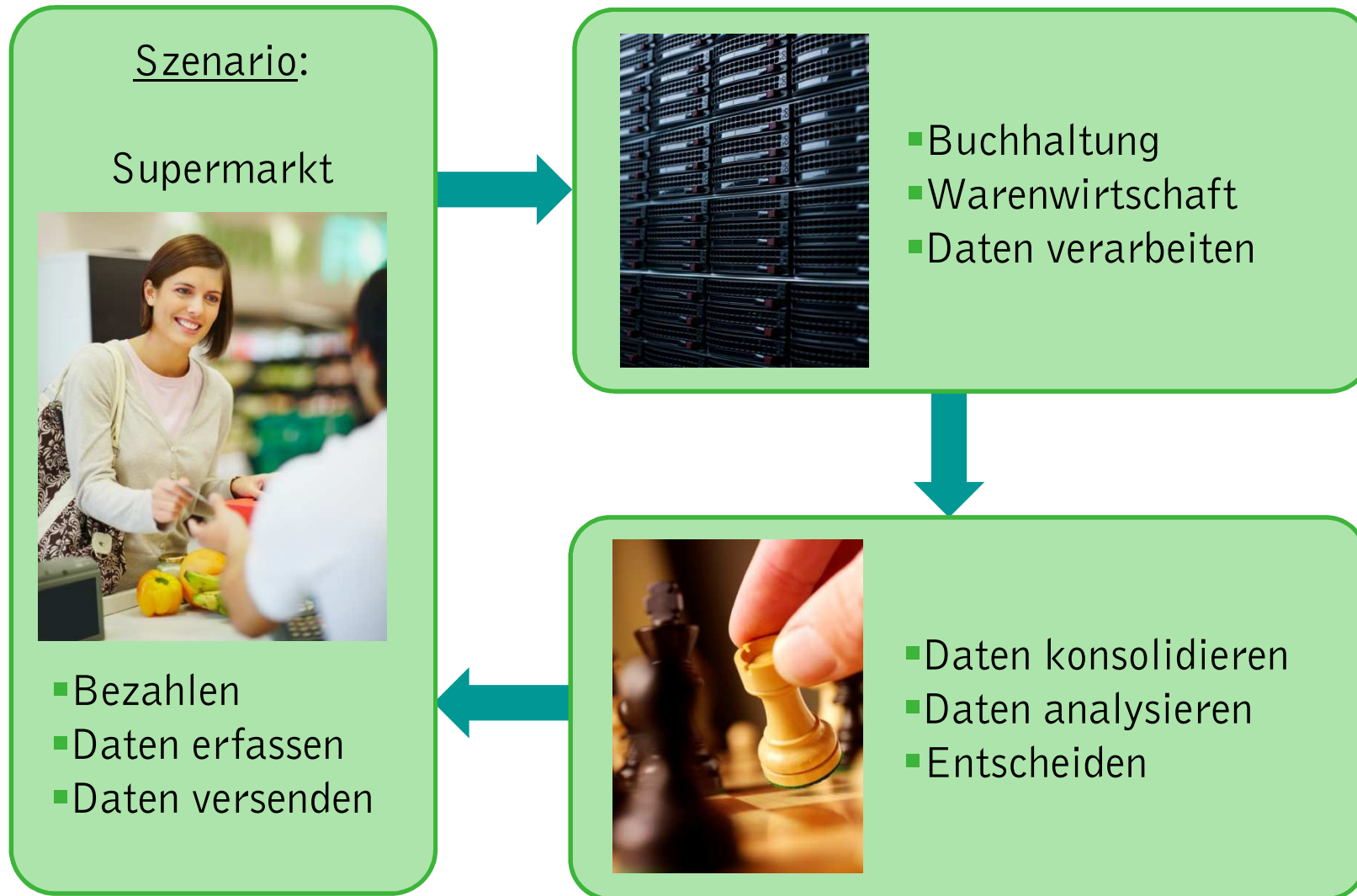


CENIT

- Ausbau Niederlassung Rumänien
- Authorisierung zum VAR
- Vertriebsbüro Bukarest

- Kauf der conunit GmbH
- Portfolioerweiterung
- Einstieg Business Intelligence

Business Intelligence



Business Intelligence

Business Optimization & Analytics



Das Geschäftsfeld BOA berät und unterstützt seine Kunden in allen fachlichen und technologischen Fragestellungen zu

- Unternehmenssteuerung
- Prozessoptimierung
- Informationsmanagement

- Spezialisierte, fachliche und organisatorische Management-Beratung
- Strategie, Konzeption und Realisierung von
 - Data Warehousing-,
 - Business Intelligence- und
 - Performance Management-Lösungen
- Wachstumspotenzial
- Branchenkompetenz
 - Banken und Finanzdienstleister
 - Industrie- & Automotive-Unternehmen
 - Handel, Distribution & Logistik

Überblick Geschäftsbereiche

Business Optimization & Analytics



- Managementberatung
- Technologie-Strategieberatung
- Data Warehouse
- Performance Management
- Business Intelligence
- Advanced Analytics

Product Lifecycle Management



- Design Solutions
- Manufacturing Solutions
- Simulation & Automation
- Product Data Management
- Infrastructure Management

SAP PLM



- Integration
- Process Automation
- Collaboration
- 3D/2D Product Documentation

Enterprise Information Management



- Enterprise Content Management
- Collaboration Management
- Systems Management
- Java Enterprise Solutions
- Infrastructure Management

Application Management Services



- Managed Services
- Maintenance & Support
- Application Service
- ITIL Service Management
- Availability Management

Erfolgreiche Kundenprojekte

PLM

EIM

BOA

SAP

AMS

Product Lifecycle Management



- Design Solutions
- Manufacturing Solutions
- Simulation & Automation
- Product Data Management
- Infrastructure Management

TechniSat

Elektronikunternehmen, u.a. Bau von OEM Navigationssystemen im Automobilbereich, 2200 Mitarbeiter, 200 Mio. EUR Umsatz.

Herausforderung

Datenaustausch mit Kunden aus der Automobilindustrie.

Lösung

Einführung von CATIA und ENOVIA als Standard-PLM-Lösung.

Nutzen

Integrierte Lösung und einfacher Datenaustausch mit Kunden verbunden mit Zeit- und Kosteneinsparungen.

Erfolgreiche Kundenprojekte

PLM

EIM

BOA

SAP

AMS

Product Lifecycle Management



- Design Solutions
- Manufacturing Solutions
- Simulation & Automation
- Product Data Management
- Infrastructure Management



Führender Hersteller von Küchen- und Badarmaturen, 1.000 Mitarbeiter, 211 Mio. EUR Umsatz.

Herausforderung

Zentrale Organisation der Prozesse und Daten in allen am Produktentstehungsprozess beteiligten technischen Abteilungen.

Lösung

Einführung von PLM 2.0 ENOVIA V6 Projekt- und Programm-Management-Lösung von DS.

Nutzen

Durchgängige Weiterverwendung der Design- und Entwicklungsdaten – von der Konstruktion über die Simulation bis zur Fertigung.

Erfolgreiche Kundenprojekte

PLM

EIM

BOA

SAP

AMS

Product Lifecycle Management



- Design Solutions
- Manufacturing Solutions
- Simulation & Automation
- Product Data Management
- Infrastructure Management

DAIMLER

Premium Automobil-Hersteller, 260.000 Mitarbeiter, 97,8 Mrd. EURO Umsatz.

Herausforderung

Minimierung von nicht produktiven Maschinenzeiten durch Online-Programmierung in der Fertigung.

Lösung

Einführung der CENIT FASTSUITE Lösung in den Bereichen, Nahtabdichtung, Prototypenbau, Rollfalzen, Schweißen als Standard-Lösung.

Nutzen

Automatisierte Prozesse in der Fertigung, effizientes Änderungsmanagement.

Erfolgreiche Kundenprojekte

PLM

EIM

BOA

SAP

AMS

Product Lifecycle Management



- Design Solutions
- Manufacturing Solutions
- Simulation & Automation
- Product Data Management
- Infrastructure Management

ALSTOM

Marktführer im Bereich Energieerzeugung, weltweit 96.500 Mitarbeiter, 23 Mrd. EUR Umsatz.

Herausforderung

Automatisierung des Fertigungsprozesses für die Turbinengehäuse.

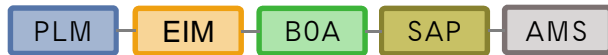
Lösung

Einführung von CATIA V5 NC und Postprozessor-Lösungen von CENIT.

Nutzen

Integrierte und durchgängige Lösung von der Entwicklung bis zur Fertigung.

Erfolgreiche Kundenprojekte



Enterprise Information Management



- Enterprise Content Management
- Collaboration Management
- Systems Management
- Java Enterprise Solutions
- Infrastructure Management



Vorsorge-Spezialist für Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung, Finanzdienstleister, 9.000 Innendienst-Mitarbeiter, 6.000 Außendienstpartner, IFRS-Jahresüberschuß 188 Mio. EUR.

Herausforderung

Fachliche Erweiterung der bestehenden Akten- und Postkorblösung des Kunden, Optimierung des elektronischen Posteingangs unter Berücksichtigung der erweiterten Anforderungen der Bereiche.

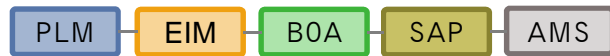
Lösung

Verbesserung der Mechanismen der automatisierten Vorgangsteuerung, optimiertes Routing über ILog, umfangreichere Statistiken im IBM WebSphere Business Monitor und Einführung einer Vorgangshistorie.

Nutzen

Optimierte Akten-Zuordnung zum Sachbearbeiter, Reduzierung der Bearbeitungszeiten, intelligente Rückschlüsse auf Engpässe in der Vorgangsbearbeitung sowie über die Verteilung des Arbeitsaufkommens.

Erfolgreiche Kundenprojekte



Enterprise Information Management



- Enterprise Content Management
- Collaboration Management
- Systems Management
- Java Enterprise Solutions
- Infrastructure Management

Deutsche Leasing

Größtes, herstellerunabhängiges Leasing-Unternehmen in Deutschland, Kompetenzzentrum für Leasing und Dienstleistungen der Sparkassen Finanzgruppe, 1.800 Mitarbeiter, Bilanzsumme 15 Mrd. EUR.

Herausforderung

Heterogene Systeme zur Verwaltung von Kunden und Vertragsdokumenten sowie unternehmensweit uneinheitliche Prozesse erschweren die effiziente und schnelle Kommunikation mit Kunden.

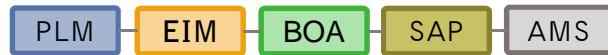
Lösung

Implementierung von CENIT ECLISO als unternehmensweite elektronische Akte mit IBM FileNet P8 als einheitliche ECM- und Prozess-Infrastruktur.

Nutzen

Beschleunigung der Kundenkommunikation durch Elektronisierung und Automatisierung von Standardprozessen.

Erfolgreiche Kundenprojekte



Business Optimization & Analytics



- Managementberatung
- Technologie-Strategieberatung
- Data Warehouse
- Performance Management
- Business Intelligence
- Advanced Analytics



Internationales Touristik- und Reiseunternehmen mit eigenen Club-Hotels weltweit.

Herausforderung

Systemumstellung der operativen Systeme (FiBu, Reservierungssystem), Bedarf zum Aufbau eigener dispositiver Applikationslandschaft um die MS Excel-basierten Controlling- und Vertriebssteuerungsprozesse zu optimieren.

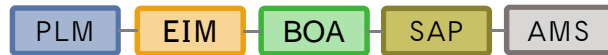
Lösung

Business Intelligence Technologie IBM Cognos mit relationaler Datenbank (MS SQL), Realisierung einer dispositiven Architektur mit IBM Cognos TM1 sowie IBM Cognos Business Intelligence 8 realisiert.

Nutzen

Beschleunigung der internen Finanzberichterstattung, Unterstützung des Vertriebs mit aussagekräftigen Informationen auf der Basis der Buchungs- und Reservierungsdaten des operativen Systems DaVinci.

Erfolgreiche Kundenprojekte



Business Optimization & Analytics



- Managementberatung
- Technologie-Strategieberatung
- Data Warehouse
- Performance Management
- Business Intelligence
- Advanced Analytics



Gemeinnützige Aktiengesellschaft, Verbund von Krankenhäusern, Senioren- und Pflegeeinrichtungen sowie Ausbildungsstätten, 12.000 Mitarbeiter, ca. 620 Mio. EUR Umsatz.

Herausforderung

Gesucht war eine möglichst integrierte Lösung für die Leistungs-, Kosten- und Investitionsplanung von rund 100 Agaplesion Einrichtungen, die auch die besonderen Planungserfordernisse der Krankenkassen erfüllt.

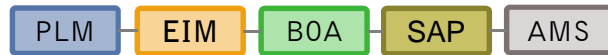
Lösung

IBM Cognos 8 Planning sorgt für standardisierte Wirtschaftspläne aller Agaplesion-Unternehmen und ergänzt die vorhandene Performance-Management-Lösung aus Reporting und Analyse, Scorecarding.

Nutzen

Agaplesion gewinnt hohe Flexibilität, Präzision und Zeitersparnis in der Planung bei erheblich reduziertem manuellem Aufwand.

Erfolgreiche Kundenprojekte



SAP PLM



- Integration
- Process Automation
- Collaboration
- 3D/2D Product Documentation



Hersteller von Wechselrichtern für Photovoltaik-Anlagen, Unternehmen von Advanced Energy, ca. 500 Mio. \$ Umsatz in 2010

Herausforderung

Mangelnde Sicherheit und Transparenz im Änderungsprozess, Ablösung eines bestehenden PLM-Systems (Agile).

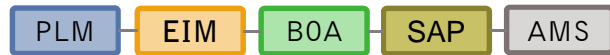
Lösung

SAP PLM 7.0 und cenitCONNECT, Ablösung der bestehenden PLM Lösung Agile und die damit verbundene Datenmigration.

Nutzen

Konsolidierung von IT Systemlandschaften, Vorbereitung des Einzugs in das SAP System des Advanced Energy Konzerns, Sicherheit und Transparenz im Änderungsprozess gesteigert.

Erfolgreiche Kundenprojekte



SAP PLM



- Integration
- Process Automation
- Collaboration
- 3D/2D Product Documentation

MAHLE

Weltweit führender Entwicklungspartner der Automobil- und Motorenindustrie

Herausforderung

Gewinn von Prozesssicherheit und –transparenz in der weltweit verteilten Produktentwicklung, Produktänderung sowie in der Fertigung

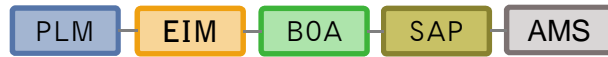
Lösung

cenitCONNECT leitet die Prozessteilnehmer bzw. Mitarbeiter prozesssicher durch alle Instanzen und bietet dabei zu jeder Aufgabe stets alle relevanten Informationen und Dokumente an.

Nutzen

Auf Basis von Kennzahlen wird fortan schon im Vorfeld einer jeden Produktentwicklung oder Produktänderung zuverlässig die Machbarkeit und die voraussichtliche Rentabilität erkennbar und somit Entscheidungen und Absicherungsmaßnahmen frühzeitig und zielgerichtet getroffen.

Erfolgreiche Kundenprojekte



Application Management Services



- Managed Services
- Maintenance und Support
- Application Service
- ITIL Service Management
- Availability Management



Entwicklungspartner und Serienlieferant der internationalen Automobil- und Maschinenbauindustrie, weltweit 41 Standorte, 11.800 Mitarbeiter, 1,67 Mrd. EUR Umsatz.

Herausforderung

Fokussierung auf die Kernkompetenzen, Outsourcing von Betrieb und Support der CATIA IT-Infrastruktur.

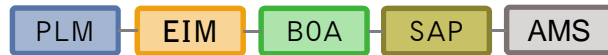
Lösung

Übernahme des gesamten Betriebs inkl. Support der CATIA Infrastruktur.

Nutzen

98%ige CATIA-Verfügbarkeit, optimiertes Software-Lizenzmanagement, hohe Kundenzufriedenheit, bestes Kosten/Verfügbarkeits-Verhältnis von CENIT, zum dritten mal in Folge seit 1998 Ausschreibung gewonnen.

Erfolgreiche Kundenprojekte



Application Management Services



- Managed Services
- Maintenance und Support
- Application Service
- ITIL Service Management
- Availability Management

WEIDMANN

Marktführer in Sachen Spritzguss in den Sektoren Automotive, Medizintechnik, 7 Produktionsstandorte in der Schweiz, Deutschland, Brasilien und den USA, 826 Mitarbeiter, Nettoverkaufserlös 218 Mio. CHF.

Herausforderung

Optimierung der Übergabe der CATIA Daten an SAP und Datenversand an Kunden und Zulieferer über die Datenaustauschlösung SWAN.

Lösung

Übernahme des Betriebs dieser Umgebung an drei Entwicklungsstandorten durch die Spezialisten von CENIT.

Nutzen

Garantierte Verfügbarkeit, niedrige und transparente Kostenstruktur.

A u s z u g u n s e r e r K u n d e n

Automobil



Luffahrt



Industrie



Versicherung



Banken



Sonstige



Agenda

Finanzjahr 2010

Christian Pusch

Finanzen Q1/2011

Christian Pusch

Operatives Geschäft 2010

Kurt Bengel

Highlights 2011

Kurt Bengel

Highlights 2011

The logo for CENIT, consisting of the word "cenit" in a bold, lowercase, sans-serif font, oriented vertically within a rounded rectangular frame.

- Integration Catia V6 | SAP PLM 7.0
- Zertifizierung von Dassault
- Enge Entwicklungspartnerschaft

- Übernahme Transcat PLM AG Schweiz
- 100% Tochter Dassault
- Ausbau Schweiz

- Update Baker & McKenzie
- Auftragserteilung
- Elektronische Aktenverwaltung

Herzlichen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

CENIT AG
Industriestraße 52-54
D-70565 Stuttgart

Telefon +49 (711) 7825-30
Fax +49 (711) 7825-4000
E-Mail info@cenit.de

cenit

Disclaimer

Dieses Dokument kann zukunftsgerichtete Aussagen über das Geschäft, die Finanz- und Ertragslage und Gewinnprognosen von CENIT enthalten. Begriffe oder Aussagen, wie „das Unternehmen kann“, oder „das Unternehmen wird“, „erwartet“, „geht davon aus“, „erwägt“, „beabsichtigt“, „plant“, „glaubt“, „fährt fort“ und „schätzt“, sowie ähnliche Begriffe und Aussagen kennzeichnen diese zukunftsgerichteten Aussagen.

Diese Aussagen sind keine Garantie dafür, dass getätigte Prognosen erreicht werden. Vielmehr sind diese Aussagen mit Risiken, Unsicherheiten und Annahmen verbunden, die schwierig vorherzusagen sind und basieren zudem auf Annahmen über künftige Ereignisse, die sich als unzutreffend erweisen können.

Aus diesem Grunde können die tatsächlichen Ergebnisse von den hier geäußerten Annahmen wesentlich abweichen. In einer zukunftsgerichteten Aussage, in der CENIT Erwartungen oder Annahmen in Bezug auf künftige Ergebnisse zum Ausdruck bringt, werden diese Erwartungen oder Annahmen in gutem Glauben getroffen, und es ist davon auszugehen, dass diese auf einer angemessenen Grundlage beruht; es kann jedoch nicht gewährleistet werden, dass die Aussage, Erwartungen oder Annahmen eintreffen bzw. erreicht oder erfüllt werden.

Das tatsächliche Betriebsergebnis kann wesentlich von diesen zukunftsgerichteten Aussagen abweichen und unterliegt bestimmten Risiken. Hierzu verweisen wir auf den Geschäftsbericht der CENIT AG.